

ETS NORD arbetar med högkvalitativa produkter inom ventilation och vi har stark marknadsandel i Finland och Estland. I Sverige har vi ett samarbete med Ahlsell AB för distribution av cirkulära kanaler och detaljer.



ETS NORD SÖKER UTESÄLJARE

Som utesäljare hos oss erbjuder vi möjligheten att ta ansvar, bygga starka kundrelationer och vara ETS NORD's ansikte utåt. Som utesäljare hos oss kommer du att ha ett eget kundansvar och vara ute på fältet för att skapa starka relationer och öppna dörrar till nya spännande affärsmöjligheter. Vi söker en passionerad och driven utesäljare som är redo att erövra marknaden och bidra till vår fortsatta tillväxt!

Du kommer att utgå ifrån din hemmaort, sedan arbetar du rikstäckande runtom i Sverige. Placeringsorten är lämpligast i Södra eller mellersta Sverige.

Vi söker dig som har:

- Erfarenhet inom försäljning, gärna inom ventilationsbranchen eller en liknande bransch.
- En förmåga att skapa och vårda relationer med kunder.
- En passion för att förstå och möta kundens behov.
- En förmåga att arbeta självständigt och drivande.
- Självständigt planera eget försäljningsarbete och arbeta aktivt med våra kunder
- Identifiera affärsmöjligheter och nya kunder
- Utveckla befintliga affärsrelationer med kunder
- Samverka med innesäljare och andra kollegor
- Resvana: Beredd att regelbundet resa för att möta kunder och prospektera nya affärsmöjligheter
- Du skall ha en god förmåga att uttrycka dig i tal och skrift på svenska och engelska.
- God datorvana

Vi arbetar med löpande urval under denna rekrytering, vi vill därför gärna ha in din ansökan snarast möjligt.